



## Erfolgreicher Vertriebspraktiker m/w

Ihre Kernaufgabe heißt dynamischer Ausbau des Bestandsgeschäfts und Neukundenakquise im gesamten Bundesgebiet, die Erschließung alternativer Vertriebskanäle und die Betreuung von Key Accounts unterschiedlicher Größe.

Weiterhin steuern Sie die Ihnen unterstellten Handelsagenturen, rekrutieren verlässliche Vertriebspartner und arbeiten diese ein. In stetigem Dialog mit Kunden, Agenturen und GF verantworten Sie die Umsetzung der jeweiligen Leistungen und bauen diese aus. Auch die Planung und Überwachung des Aktionsgeschäfts obliegt Ihnen. Sie entwickeln innovative Expansionsstrategien, beobachten Markt und Wettbewerb.

In dieser Funktion berichten Sie dem Inhaber direkt und werden durch ein kompetentes Innendienst-Team unterstützt. Die Aufgabe setzt die Bereitschaft zu intensiver Reisetätigkeit mit Übernachtungen voraus.

### Anforderungsprofil

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und können bereits Erfolge in einem vergleichbaren Aufgabengebiet vorweisen.
- Mit den Anforderungen von „Einkaufszentrale bis POS“ des LEH und seinen Strukturen sind Sie bestens vertraut.
- Ebenso mit dem Food-Bereich, idealerweise verfügen Sie über explizite Feinkost-Vertriebs Erfahrung.
- Ihr ausgeprägtes Gespür für das Machbare hilft Ihnen, Ziele auf direktem Weg zu erreichen.
- Kontaktstark bauen Sie bestehende Beziehungen aus und knüpfen aktiv neue.
- Sie sprechen die „Sprache“ Ihrer Verhandlungspartner, gleich welcher Entscheidungsebene.
- Verhandlungsstärke, Überzeugungskraft und eine ausgeprägte Hands-on-Mentalität zeichnen Sie aus.
- Betriebswirtschaftlich versiert, gehen Sie auch mit komplexen Zusammenhängen (z. B. Konditionssystemen) sicher und lösungsorientiert um.
- Wir erwarten die Bereitschaft zur Verlagerung des Wohnsitzes in die Nähe des Unternehmens spätestens zum Ende der Probezeit.

### Haben Sie konkretes Interesse?

Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständige Bewerbung mit tabellarischem Lebenslauf, aktuellem Lichtbild, Arbeits- und Ausbildungszeugnis(sen) sowie Jahresgehaltsvorstellung (brutto, all in) an [aristidis.kristallidis@krini.de](mailto:aristidis.kristallidis@krini.de) oder per Post zu.

